

```
{далее этот фрагмент программы от IF до этого комментария повторяется
для каждой элементарной функции}
READLN ;
WRITELN('Syntax error . Process Terminated.');
READLN ;
1000: END.
```

Если программа доходит до конца, не найдя нужной функции, печатается сообщение о синтаксической ошибке.

Эти задачи использовались при проведении практических занятий по дисциплине “Математическая логика и теория алгоритмов” на факультете ПМ – ПУ СПбГУ.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Фихтенгольц Г.М. Курс дифференциального и интегрального исчисления. Т 1, 2 . – М.: ГИТТЛ . 1951- 696 с., 863 с.

### *Экономические науки*

#### **ВОЗМОЖНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Гончарова Л.А.

*Филиал ГОУ Московского государственного индустриального университета в г. Сергиевом Посаде Московской области*

В настоящее время экономическое пространство заполнено различными субъектами хозяйственной деятельности. Процесс увеличения численности экономических субъектов отражает деловую активность экономического сообщества.

Рост численности экономических субъектов в период с 1996 по 2007 год, происходит на фоне уменьшения удельного веса предприятий, основанных на государственной форме собственности и муниципальной. По отраслям экономики в аналогичный период наблюдается рост численности малых предприятий, наращивающих объем произведенной продукции.

Имеет место и демографическая проблема. За период с 1992 по 2006 год снижение численности населения моложе трудоспособного возраста произошло на 35,9%, численность высших учебных заведений увеличилась более чем в полтора раза, при смещении центра тяжести с доли государственных и муниципальных высших учебных заведений в направлении негосударственных.

Накопленный ранее потенциал в области образования был частично потерян в период перехода к рынку. Это сказалось в целом на объемах бюджетного финансирования образования. Экономика России в последние годы развивается высокими темпами. Однако, значительный рост, по мнению многих экспертов, обеспечив определенный уровень макроэкономических показателей экономики государства, постепенно затихает. Доля внутреннего валового продукта, направляемого на образование, достигла 3,9% в 2006 году. Государство финансирует отрасль образования на уровне стран с развивающейся экономикой, таких

как Индия. Исключением не стала важная социальная статья расходов, такая как среднемесячная заработка платы работников образования. За период с 2000 по 2007 годы удельный вес среднемесячной заработной платы работников образования в сравнении с аналогичным показателем по видам деятельности увеличился на девять процентных пунктов, но все еще на четверть ниже, чем всего в экономике. В таком ослабленном состоянии система образования встретила процесс реформирования, который, безусловно, вызван объективной необходимостью изменений, адекватных стратегии развития государства в современных условиях.

Возможность реализации инвестиционного процесса является главным фактором экономического роста. При неустойчивом инвестиционном климате и неразвитом рынке, существенно возрастает роль государства в области разработки единого стратегического плана на среднесрочную перспективу развития всех отраслей экономики.

В целях повышения эффективности и усиления роли государственного регулирования необходимо наряду с прямым бюджетным финансированием научно-технической сферы активно развивать формы государственной поддержки венчурного финансирования, лизинга научного оборудования; восстановить и расширить налоговые льготы, бюджетные кредиты, научные инвестиционные фонды; использовать современный опыт зарубежных стран (прежде всего США, Японии, Германии). Полностью освободить от всякого рода ограничений внебюджетную деятельность, способствующую аккумуляции финансовых и материальных ресурсов на научно-техническое развитие [1].

Созданные за последние годы инвестиционные институты, такие как Банк развития, Российская венчурная компания, Инвестиционный фонд Российской Федерации, особые экономические зоны, автономные учреждения, национальные проекты призваны внести свой вклад в решение насущных проблем российского общества. Подготовкой, сбором информации, её обработкой

и анализом для них могут заниматься исследовательские институты и высшие учебные заведения страны, реализуя свой потенциал посредством ведения научно-исследовательской работы студентами и молодыми учеными. Решению этой задачи может способствовать, в определенной мере, развитие сотрудничества зарубежных и отечественных образовательных учреждений. Выбор инвестиционной стратегии использования имеющихся ресурсов будет способствовать развитию страны в дальнейшем.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Абалкин Л.И. Логика экономического роста. - М.: Институт экономики РАН.2002. 228 с.

#### **СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРИРОДА СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ**

Казак А.Ю., Оганян М.Ш.  
Уральский государственный экономический университет  
Екатеринбург, Россия

Страхование жизни – важный элемент системы личного страхования. Ответственность страховой организации заключается в выплате установленной денежной суммы при достижении застрахованного до определенного возраста или его смерти в течение срока действия договора страхования. Условия договора страхования жизни могут предусматривать выплату пенсии (ренты) застрахованному в случаях, предусмотренных договором страхования (окончание действия договора страхования, достижение застрахованным определенного возраста, смерть кормильца, постоянная утрата трудоспособности, текущие выплаты (аннуитеты) в период действия договора страхования).

Страхование жизни может быть рисковым – защита от рисков, связанных с непредвиденными ситуациями (несчастный случай, внезапная болезнь, смерть в трудоспособном возрасте), в этих случаях выплата страховой суммы компенсирует финансовый ущерб, понесенный человеком и его семьей. Также операции по страхованию жизни могут быть накопительным (предполагает выплату регулярных страховых взносов с их возвратом в виде накоплений фиксированной суммы, которая будет выплачена в установленное договором время). В большинстве случаев страховщики предлагают продукты по страхованию жизни, сочетающие накопительные и рисковые программы. Кроме основной программы накопительного страхования страхователь может выбрать дополнительные программы страховой защиты – страхование от несчастного случая или на случай первичного диагностирования опасных для жизни заболеваний. Это предусматривает выплату страхового обеспечения в размере 50%

страховой суммы при первичном диагностировании заболеваний: инсульт, инфаркт, рак, почечная недостаточность, паралич и заболевания сердца.

Особый интерес представляет страхование жизни как инструмент накопления, который все еще не столь популярен в России, как в экономически развитых странах. На Западе долгосрочное страхование жизни является одним из наиболее популярных среди населения инструментов накопления, опережая банковские продукты. Страховщики, в отличие от иных финансовых институтов, позволяют в буквальном смысле планировать будущее. Традиционный договор заключается на 15-20 лет, в отдельных случаях – пожизненно. Весь этот срок компания гарантирует определенную фиксированную доходность вложений страхователя. Это подходит для накопления необходимой суммы к заданному сроку, к примеру, для обеспечения дополнительной пенсии. Опции в виде страховки на случай смерти или увечья предоставляют страхователю гарантированное финансовое обеспечение.

На российский рынок страхования жизни в последние годы активно выходят американские и европейские страховые компании, несмотря на еще ограниченный спрос на данные страховые продукты со стороны населения. Объем чистого рынка долгосрочного страхования жизни в России ежегодно увеличивается на 40-50%. Одна из причин этого – проблемы государственного социального обеспечения. В таких вопросах, как пенсионное обеспечение, медицинское обслуживание, образование детей, граждане должны действовать самостоятельно.

По мнению специалистов, к 2010 году объем рынка страхования жизни в России может достичь \$1 млрд. Развитию данного рынка способствует ряд факторов. Прежде всего, экономический рост, совершенствование законодательной базы, приход крупных международных страховых групп, повышение финансовой культуры граждан. Возросла конкуренция между страховщиками, что привело к появлению классических продуктов, ставших уже традиционными на Западе, оптимизация работы компаний, повышению профессионализма и уровня обслуживания клиентов, улучшению качества продуктов, возрастанию финансовой стабильности, надежности и емкости рынка. Современный бизнес становится социально ориентированным, его владельцы осознают, что реализация корпоративных программ страхования жизни повышает мотивацию сотрудников, их личную заинтересованность в успехе предприятия.