# МЕТОДИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ КОНТРОЛЛИНГА ЗАТРАТ

Сидоренко Е.В.<sup>1</sup>, Ленкова О.В.<sup>1</sup>, Акаев К.Б.<sup>1</sup>, Горячкина Н.А.<sup>1</sup>

<sup>1</sup>ФГОУ ВПО «Тюменский государственный нефтегазовый университет», Тюмень, Россия (625000, Россия, г..Тюмень, ул. Володарского, 38), e-mail:olga\_lenkova@mail.ru

Для эффективного функционирования современному предприятию необходим комплексный подход к стратегическому и оперативному управлению на всех уровнях организации ведения бизнеса. Данному требованию отвечает инструментарий контроллинга, однако в научной литературе не существует систематизованной информации об инструментах контроллинга применительно к анализу себестоимости оказанных услуг. В данной статье были сопоставлены основные виды контроллинга, а также приведена их сравнительная характеристика. Проведен анализ возможности применения инструментов контроллинга к управлению затратами. Рассмотренный инструментарий состоит из модели цепочки создания ценности М.Портера, бенчмаркинга и АВС-анализа. Зачастую отечественные руководители предприятий неверно понимают предназначение инструментов контроллинга. Его основные методики пришли из зарубежной литературы, что вызывает появление существенных разночтений при внедрении контроллинга на предприятиях. Необходимость структурирования разрозненного массива несогласованной теории становится очевидной для упрощения применения инструментария контроллинга на практике. Авторские выводы и рекомендации применимы для повышения эффективности функционирования предприятий различных отраслей производства и оказания услуг.

Ключевые слова: контроллинг, модель цепочки создания ценности, бенчмаркинг, АВС-анализ

#### METODICAL TOOL OF CONTROLLING COSTS

Sidorenko E.V.<sup>1</sup>, Lenkova O.V.<sup>1</sup>, Akaev K.B.<sup>1</sup>, Gorjachkina N.A.<sup>1</sup>

<sup>1</sup>Tyumen State Oil and Gas University, Tyumen, Russia(625000, Russia, Tyumen, Volodarskogo street, 38), e-mail:karayakaev@gmail.com

For the effective functioning of the modern enterprise requires an integrated approach to strategic and operational management at all levels of the organization business. Meets this requirement controlling tools, but in the scientific literature there is no system matizovannoy information about controlling instruments applied to the analysis of the cost of services rendered. In this article, the main types were compared controlling, as well as given their comparative characteristics. The analysis of the possibility of using tools of controlling management costs. Considered toolkit consists of a model of the value chain M.Porter, benchmarking and ABC-analysis. Often domestic business leaders misunderstand the purpose of controlling tools. His main techniques come from foreign literature that causes significant discrepancies in the implementation of controlling the enterprise. The need for structuring disparate array inconsistent theory becomes apparent to simplify the application of controlling tools in practice. Copyright conclusions and recommendations apply to improve the performance of enterprises in various industries and servies.

Keywords: controlling model of the value chain, benchmarking, ABC-analysis

Понятие «контроллинг» в своем современном значении первоначально стало использоваться в США с конца XIX века. Позднее проблема теоретической основы контроллинга была поднята в немецкоязычной научной литературе. В России термином контроллинг начали оперировать лишь с начала 1990-х годов. При этом часть специалистов называют контроллинг концепцией управления предприятием, ориентирующей руководителей на выявление всех шансов и рисков, связанных с получением прибыли. Наиболее широкое понимание контроллинга предполагает комплексное использование различных методических подходов для достижения стратегических и оперативных целей деятельности предприятия. Обеспечивая согласованность обозначенных целей, контроллинг включает в себя, как правило, два ос-

новных аспекта: стратегический и оперативный. Кроме того, иногда выделяют диспозитивный контроллинг. Особенности каждого из них рассмотрены на рисунке №1.

Стратегический контроллинг: «делать правильное дело»

- > содействие менеджменту в:
- выработке миссии компании;
- ◆ установлении целевых показателей деятельности;
- разработке стратегии достижения цели;
- определении факторов успеха;
- предложении мероприятий для достижения целей;
- разработка методики перманентного мониторинга жизнеспособности стратегического плана;
- участие в создании информационной системы предварительного обнаружения отклонений;
- помощь в адаптации стратегического плана и мероприятий к изменениям условий среды

Оперативный контроллинг: «делать дело правильно»

- содействие менеджменту в оптимальном достижении оперативных целей, выработка и достижение которых в гармонии со стратегией позволит достичь стратегические пели:
- стратегический контроллинг указывает направление движения оперативному, а оперативный - в то же время проверяет реалистичность стратегических целей и при необходимости предлагает менеджменту пересмотреть эти цели или достигать их иным путем

Диспозитивный контроллинг: «что делать, если дело делается неправильно»

- > регулирование исполнения оперативного плана;
- при недостижении оперативных целей предложение мероприятий по изменению диспозиции текущего состояния деятельности компании, по обратному воздействию на бизнес-процессы.

Диспозитивный контроллинг предполагает организацию внеплановых мероприятий для продвижения компании к намеченным целям, а не корректировку самого оперативного плана в процессе его выполнения под текущие обстоятельства для обеспечения его 100%-го выполнения

### Рисунок №1. Виды контроллинга и их содержание

Чаще всего в литературе встречается выделение и сопоставление лишь двух видов контроллинга – стратегического и оперативного. Стратегический контроллинг ориентирован на анализ внешней и внутренней среды предприятия с целью выработки стратегических решений, а оперативный контроллинг, в свою очередь, направлен на обеспечение текущей экономической эффективности и рентабельности деятельности предприятия. Соотнесение этих видов по целям, используемой информации, фокусу действий, степени детализации и другим немаловажным признакам различными авторами приведена в сравнительной таблице №1. [2, 3, 7].

Таблица №1 Сравнительная характеристика стратегическогои оперативного контроллинга

Принципы и объекты	Вид контроллинга:	
	стратегический	оперативный
Фокус действий	Изнутри $\rightarrow$ наружу	Снаружи → вовнутрь
Организационная иерархия	Высшее руководство	Все уровни с упором на средний и низший
Вид проблем	Проблемы слабо структурированы	Проблемы достаточно хорошо структурированы
Концентрация вни- мания	На перспективных инновациях и программах развития	На текущих операциях и бюджетах
Горизонт	Долгосрочные и среднесрочные аспекты	Среднесрочные и краткосрочные аспекты
Цель	Рост и конкурентоспособность	Текущая эффективность

Информация	В основном, из внешней среды	В основном, внутри предприятия
Альтернативы	Широкий спектр	Спектр ограничен
Ovnoz	Концентрация на отдельных важных	Все функциональные области с по-
Охват	позициях	следующей интеграцией
Детализация	Невысокая	Относительно высокая
Индикатори	Потенциалы успеха	Эффективность и риски: прибыль,
Индикаторы		рентабельность, ликвидность и др.
Лояльность потреби- телей	Использование мнения для генерирования идей развития	Учет мнения потребителей

Стратегический контроллинг служит для обеспечения постоянного функционирования предприятия и «отслеживания» степени достижения компанией намеченной стратегической цели. Оперативный контроллинг — система управления достижением текущих целей предприятия и принятие своевременных решений по оптимизации финансового результата [1].

Эффективность оперативного контроллинга во многом основывается на учете затрат, и отсюда столь существенно значение наблюдения и контроля за расходованием ресурсов и возникающими при этом затратами. Сопоставление фактических значений затрат с плановыми позволяет оказывать прямое воздействие на величины будущих затрат. Чтобы оптимально использовать в работе этот инструмент, нужна дополнительная информация, в частности то, что затраты подразделяются по их видам в зависимости от внутрипроизводственных особенностей и целей. Для этого первоначально необходимо выявить, какой технологический набор работ присутствует в процессе производства или оказания услуг, их последовательность, а также какие действия самые «дорогие», требующие высоких затрат и создающие основную ценность конечного продукта (услуги), а какие обходятся для организации практически без убытков и малозначимы.

Данным требованиям отвечает анализ цепочки создания ценности выполняемых работ, который позволит выявить технологию производства или оказания услуги и определить, в каких звеньях необходимо добиться более низкой себестоимости, где возникают дополнительные затраты. Ключевые моменты и особенности в ходе проведения анализа цепочки создания ценности на предприятии приведены на рисунке №2. В книге «Конкуренция» М. Портер отмечает, что невозможно понять преимущества в конкуренции, если смотреть на фирму в целом. В последовательности действий, которые совершает предприятие, необходимо выделять реальные преимущества в области минимизации издержек и дифференциации.

Цепочка создания	взаимосвязанный комплекс бизнес-процессов, который создает цен-
ценности	ность для конечных потребителей

- является укрупненной аналитической схемой возникновения затрат на различных этапах процесса выполнения производства продукции или оказания услуги;
- имеет определенные преимущества аналитического характера по сравнению с традиционными методами анализа конкурентоспособности предприятий;

Разделение понятий стоимости продукта и его ценности. Стоимость продукта — это затраты организации, а ценность продукта — удовлетворение клиента

Ценность товара или услуги:

- -определяется не затратами предприятия на его производство, а полезностью способностью удовлетворять потребности покупателей;
- -субъективная оценка продукции, зависящая от желаний определенного покупателя, его привычек, национальности и др., а также от обстоятельств, в которых живет и функционирует потребитель;
- -меняется с ростом количества потребляемого товара и оказанной услуги

## Рисунок №2. Особенности анализа цепочки создания ценности на предприятии

В последовательности действий, которые совершает предприятие, необходимо выделять реальные преимущества в области минимизации издержек и дифференциации. Так, Портер выделил основные (первичные) и поддерживающие (вторичные, направленные на поддержание, обслуживание основных процессов) виды деятельности. Стандартная схема цепочки ценностей выглядит следующим образом (рисунок №3).

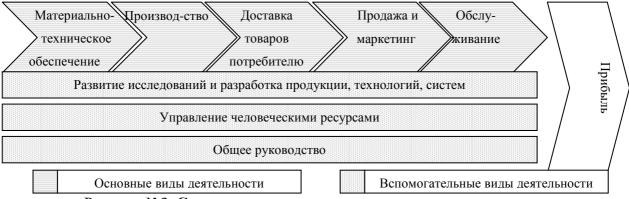


Рисунок №3. Схема цепочки создания ценности на предприятии

Приведенные виды деятельности — звенья стандартной цепочки создания ценности. Каждую подобную типовую категорию можно расчленить на уникальные, свойственные только данному конкретному предприятию действия. Поэтому при анализе цепочки создания ценности на основе указанной теоретической базы необходимо построить присущую данному виду деятельности цепочку. Кроме того, полезно получить сравнительную информацию по затратам цепочки стоимости конкурентов. Из нее становится ясно, в каких звеньях необходимо добиться более низкой себестоимости и где возникают дополнительные затраты, предоставляющие компании конкурентные преимущества [10, 5, 8].

Следующим шагом требуется соотнести эффективность деятельности предприятия с другими организациями аналогичного профиля деятельности. Инструмент контроллинга, позволяющий сопоставить показатели деятельности представителей конкурентной и неконкурентной среды и направленный на повышение конкурентоспособности организации путем поиска, адаптации, и внедрения лучшего существующего опыта, − это бенчмаркинг. Основные его преимущества перед другими инструментами контроллинга отображены в таблице №2 [9].

Таблица №2 Преимущества бенчмаркинга перед другими инструментами контроллинга

Критерий сопостав-	Бенчмаркинг	Инструменты контроллинга
ления		
	Следование стратегии «претенден-	Следование стратегии «последовате-
	та на лидерства»	ля»
	Объективный характер	Интуитивный характер
	Информационная основа – лучшие	Информационная основа – имеющие-
Целеполагание	практики	ся знания
целеполагание	Влияние рыночной ситуации на	Влияние на формирование целей
	формирование целей	субъективного
	Учет внешней и внутренней среды	Второстепенная роль внутренней и
	организации	внешней среды организации в целе-
		полагании
	Исследование количественных и	Исследование количественных пока-
Процесс практиче-	качественных показателей	зателей
ской реализации	Сочетание аналитического и при-	Аналитический или управленческий
ской реализации	кладного характера	характер
	Универсальное использование	Узкая направленность
	Высокие результаты	Низкие результаты
Результативность	Долгосрочный характер и устойчи-	Средне- и краткосрочный характер
	вость приобретенных конкурент-	приобретенных преимуществ, а также
	ных преимуществ	их неустойчивость
	Значительные революционные из-	Эволюционные изменения
	менения	
	Проактивный характер	Реактивный характер

Бенчмаркинг при сопоставлении предприятия с другими организациями нацелен на изучение и сравнение показателей, технологий, управленческих и производственных бизнеспроцессов, а также методов организации производства, то есть имеет достаточно широкий и ничем не ограниченный спектр направлений деятельности. В Российской Федерации бенчмаркинг пока не нашел достаточного распространения, поскольку в настоящее время отсутствует доступный и понятный инструментарий, который возможно бы было применить к определенной отраслевой специфике. Также процесс управления не готов к нововведениям, поскольку на практике лишь немногочисленные предприятия смогли успешно применить данный инструмент. Процесс усложняется и отсутствием партнеров для сравнения, закрытостью информации, зачастую несопоставимостью показателей, а также ограниченностью организа-

ционных и финансовых ресурсов. В то же время предприятия, которые все же рискнули и проверили на практике этот инструмент, как правило, используют его потенциал не в полной мере: однократно применяют, заменяют понятие «бенчмаркинг» «промышленным шпионажем», употребляют данный термин в PR целях, демонстрируя современность управленческой команды.

Партнера по бенчмаркингу каждое предприятие определяет самостоятельно, в зависимости от своих информационных возможностей и налаженных деловых контактов. Как привило, основными источниками информации для проведения бенчмаркинга служат официальные источники — специализированные периодические издания, материалы конференций, отчетность организаций, аналитические отраслевые отчеты; а также неофициальные источники — исследования консалтинговых компаний, отдела маркетинга; личные контакты; предоставленные клиентами данные. Бенчмаркинг имеет достаточной простой и традиционный способ реализации на предприятии (рисунок №4).

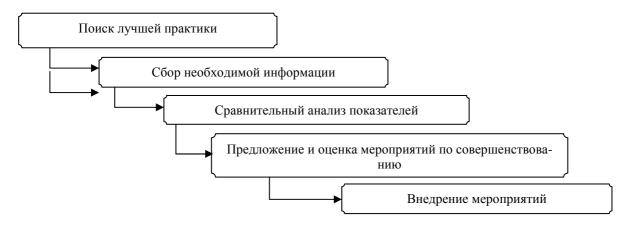


Рисунок №4. Схема процесса реализации бенчмаркинга на предприятии

Хотелось бы отметить, что зарубежные компании с лучшей практикой функционирования на различной основе предоставляют возможность ознакомиться с их опытом и даже оказывают помощь в его адаптации на предприятии из неконкурентной среды, которое приняло решение о внедрении бенчмаркинга. Базой для таких партнерских отношений могут служить договорные обязательства на коммерческой основе или взаимный обмен опытом.

Важное место в оперативном контроллинге затрат занимают учет и контроль накладных расходов, которые во многом определяют финансовую успешность предприятия [4]. Зачастую возникают проблемы в установлении истинных затрат на производство именно при распределении накладных расходов, поскольку их не представляется возможным отнести непосредственно на себестоимость изделия (затраты на управление, отопление и освещение, амортизация основных фондов и др.).

Актуальность реформирования методов управления накладных расходов усиливается всевозрастающим уровнем автоматизации производства, а вслед за этим и ростом накладных расходов (амортизация оборудования). Более совершенным и рациональным выходом из этой ситуации и решением поставленной проблемы является АВС-метод, основное отличие которого заключается в распределении накладных расходов не сразу на конкретное изделие или услугу, а поэтапно вначале на определенный ресурс пропорционально выбранному драйверу затрат, затем перенесение стоимости ресурсов на операции пропорционально драйверам ресурсов. После этого стоимость операций по производству продукции или его обслуживанию распределяется на стоимость данной продукции пропорционально драйверам операций, и в результате формируется более точная, обоснованно рассчитанная себестоимость объектов затрат (рисунок №5) [6].

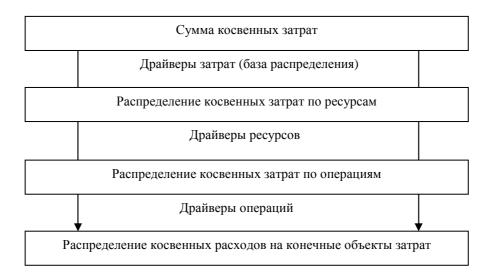


Рисунок № 5. Схема распределения накладных расходов при АВС-анализе

Реализации АВС-методологии на предприятии способствуют и результаты ранее использованных инструментов контроллинга. АВС-метод выступает продолжением реализации анализа цепочки ценностей и бенчмаркинга, в результате которых может быть выделена сумма управленческого вклада при оказании услуг, рассмотрена структура накладных расходов. В результате АВС-анализ может выявить ключевые носители затрат в работах, пропорционально которым следует относить накладные расходы.

В итоге был получен целостный взаимодополняющий комплекс инструментов контроллинга затрат, который позволит избежать искажение себестоимости продукции, предоставит более надежную и полную информацию для управления затратами, будет способствовать повышению эффективности функционирования организации.

#### Список литературы

- 1. Айрапетов, А. Г. Теоретические аспекты функционирования предприятий на основе контроллинга [Текст] // Экономика и управление. – 2007. - №3. – С. 141-145.
- 2. Беляев, А.А. Антикризисное управление: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Менеджмент организации» [Текст] / А.А. Беляев, Э.М. Коротков. 2-е изд., перераб. и доп. М..: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. 311 с.
- 3. Бердников, В.В. Контроллинг бизнес-систем: проблемы, модели, развитие и опыт [Текст] // Аудит и финансовый анализ. -2012. №3. С. 304-313.
- 4. Ивашкевич, В.Б. Оперативный контроллинг [Текст] / В.Б. Ивашкевич. М.: Магистр : ИНФРА- М, 2011.-160 с.
- 5. Керимов, В.Э. Анализ бизнес-процессов [Текст] // Школа университетской науки: парадигма развития. 2010. №1. С. 31-35.
- 6. Сарайкин, А. В. Методика мультибазисного распределения накладных расходов: новый взгляд на ABC-метод // Управленческий учет / А.В. Сарайкин, С.А. Сыч, В.А. Шамов. 2008.  $N_2$ 6. c.36-45.
- 7. Сидоренко, Е.В. Реализация АВС-методологии при формировании системы контроллинга затрат на газотранспортном предприятии [Текст] / Е.В. Сидоренко, О.О. Крылова / Проблемы и тенденции развития инновационной экономики: международный опыт и российская практика: сборник научных трудов по материалам 1-й Международной научно-практической конференции / редкол.: Л.И. Ванчухина и др.; под общей ред. проф. Л.И. Ванчухиной. Т.1. Уфа: Изд-во УГНТУ, 2013. 250 с. С.174-176.
- 8. Сидоренко, Е.В. Цели, задачи и функции контроллинга затрат на газотранспортном предприятии [Текст] // Известия высших учебный заведений. Социология. Экономика. Политика. 2013. №1. с. 15-19.
- 9. Фуфыгина, М. Н. Факторы, влияющие на формирование системы контроллинга на предприятии [Текст] // Менеджмент в России и за рубежом. – 2008. - №3. – С. 11-22.
- 10. Kot A.D., Sidorenko A.V. Issues and Prospects of Implementing Controlling at Russian Gas-Transportation Companies // Middle-East Journal of Scientific Research. 2013.- № 16(12). P. 1675-1680(http://www.idosi.org/mejsr/mejsr16(12)13/10.pdf).

#### Репензенты:

Волынская Н.А., д.э.н., профессор, директор ООО «Топливно-энергетический независимый институт», г. Тюмень.

Головнина Л.А., д.э.н., профессор кафедры менеджмента в отраслях ТЭК ФГБОУВПО «Тюменский государственный нефтегазовый университет», г. Тюмень.