

БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ИНФОРМАЦИОННАЯ БАЗА ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Романова И.В.¹, Гудожникова Е.В.¹, Завьялова Т.В.¹

Саранский кооперативный институт (филиал) АНОО ВО Центросоюза РФ «Российский университет кооперации», (430027, г. Саранск, ул. Транспортная, 17), e-mail: irarom111@mail.ru

В условиях современной экономики изучение информационной емкости и соответствия содержания бухгалтерской отчетности целям анализа инновационного потенциала предприятия является перспективным направлением экономических исследований. Практический интерес к разработкам на данную тему обусловлен тем, что эффективная система анализа и оценки инновационного потенциала хозяйствующих субъектов – это один из факторов, определяющих перспективы его развития, характеризующее способности к инновационной активности. Объективная информационная база оценки инновационного потенциала является фундаментальной основой для обеспечения устойчивого роста хозяйствующего субъекта. В настоящее время отдельные аспекты анализа инновационного потенциала не получили должного развития в рамках учётно-аналитического подхода, в связи с этим необходимо определить место и роль анализа инновационного потенциала как инструмента устойчивого развития предприятия, перечислить базовые элементы комплексной системы оценки инновационного потенциала субъекта хозяйствования и интерпретировать данные бухгалтерской отчетности с целью получения информации о реальной возможности предприятия проявить инновационную активность. В статье раскрыты аналитические возможности бухгалтерской отчетности как информационной базы оценки инновационного предприятия. Сформулированы проблемы статической и динамической балансовых теорий в рамках проведения анализа инновационного потенциала. Предложены варианты корректировки показателей отчетности для объективной оценки инновационного потенциала хозяйствующего субъекта в аспекте анализа обеспеченности предприятия финансово-экономическими ресурсами.

Ключевые слова: инновационный потенциал, бухгалтерская отчетность, бухгалтерский баланс, анализ, оценка, платежеспособность, финансовый леверидж.

ACCOUNTING CONTROL AS INFOBASE OF ESTIMATION OF INNOVATIVE POTENTIAL OF ENTERPRISE

Romanova I.V.¹, Gudozhnikova E.V.¹, Zavialova T.V.¹

Saransky Cooperative Institute (branch) in RF Tsentrosoyuz ANOO «Russian University of cooperation» (430027, Saransk, street Transportnaya, 17), e-mail: irarom111@mail.ru

In the conditions of modern economy a study of informative capacity and accordance of maintenance to accounting control is the aims of analysis of innovative potential of enterprise perspective direction of economic researches. Practical interest in developments on this theme is conditioned by that effective system of analysis and estimation of innovative potential of managing subjects - it one of factors, qualificatory the prospects of his development, qualificatory capacities for innovative activity. An objective infobase of estimation of innovative potential is fundamental basis for providing of strong growth of managing subject. Presently the separate aspects of analysis of innovative potential did not get due development within the framework of registration-analytical approach, in this connection it is necessary to define a place and role of analysis of innovative potential as an instrument of steady development of enterprise, to enumerate the base elements of the complex system of estimation of innovative potential of management subject and interpret data of accounting control with the purpose of receipt of information about the real possibility of enterprise to show innovative activity. In the article analytical possibilities of accounting control are exposed as an infobase of estimation of innovative enterprise. Problems are set forth by static and dynamic balance theories within the framework of realization of analysis of innovative potential. The variants of adjustment of accounting indexes offer for the objective estimation of innovative potential of managing subject in the aspect of provision of enterprise financial- economic resources.

Keywords: innovative potential, accounting control, book-keeping balance, analysis, estimation, solvency, financial leverage.

Интенсификация деятельности и повышение конкурентоспособности хозяйствующих

субъектов выступают приоритетными задачами развития отечественной экономики. Перспективы повышения инновационного потенциала предприятия предполагают активное внедрение и использование наукоемких технологий и интеллектуальных ресурсов. Важное значение при выявлении перспектив развития хозяйствующих субъектов имеет объективная оценка их инновационного потенциала. Оценка инновационного потенциала позволяет исследовать в динамике ликвидность, платежеспособность, финансовую устойчивость и деловую активность предприятия.

Выявление перспектив развития на основе оценки инновационного потенциала субъекта хозяйствования заключается в организации системы внутреннего контроля и сравнительного анализа, обеспечивающей формирование, хранение и систематизацию информации о значениях показателей финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Проблемы комплексной оценки инновационного потенциала хозяйствующих субъектов привлекают пристальное внимание отечественных аналитиков, поскольку именно комплексная оценка является реальным инструментом получения достоверной аналитической информации, необходимой для оперативного и высококачественного управления процессом развития предприятия.

Оценка инновационного потенциала строится на современных достижениях в области оперативного экономического контроля, планирования, прогнозирования, финансово-инвестиционного анализа, стратегического и инвестиционного менеджмента и высоких информационно-вычислительных технологий.

Базовыми элементами комплексной системы оценки инновационного потенциала субъекта хозяйствования выступают:

- информационная база в виде совокупности данных о кардинальных изменениях, происходящих в финансово-хозяйственной деятельности предприятия;
- совокупность основных индикаторов и показателей финансово-хозяйственной деятельности предприятия;
- совокупность второстепенных индикаторов и показателей финансово-хозяйственной деятельности предприятия, позволяющих скорректировать результаты анализа на отраслевую принадлежность субъекта хозяйствования;
- система обработки, хранения и обеспечения доступа к информации о финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Итак, оценка инновационного потенциала предполагает выявление возможностей эффективного осуществления инновационной деятельности предприятия. Следовательно, оценка инновационного потенциала, прежде всего, должна строиться на анализе обеспеченности предприятия финансово-экономическими ресурсами.

В экономической теории и хозяйственной практике методика оценки инновационного потенциала для решения задач по анализу экономических возможностей предприятий предполагает применение оценки платежеспособности, финансовой устойчивости и финансового левериджа.

Наиболее информативным и достоверным источником оценки обеспеченности экономического субъекта финансовыми ресурсами выступает бухгалтерская отчетность.

При проведении инновационного анализа бухгалтерской отчетности производится интерпретация ее данных с целью получения информации о реальной возможности предприятия проявить инновационную активность. Различные направления анализа бухгалтерской отчетности способны дать информацию о различных гранях инновационного потенциала экономического субъекта. Оценивая платежеспособность и ликвидность бухгалтерского баланса, определяют степень покрытия долгов предприятия имуществом, находящимся в его собственности. Расчет финансового левериджа дает информацию о источниках средств, за счет которых осуществляется финансово-хозяйственная деятельность экономического субъекта.

Рассматривая бухгалтерскую отчетность как информационную базу для оценки инновационного потенциала, необходимо убедиться, что она отвечает целям этого анализа. Итак, сопоставляя имущество с кредиторской задолженностью при анализе платежеспособности, предполагается, что оно показывается в отчетности по справедливой (продажной) стоимости, хотя в реальности это не всегда так.

При несоответствии реального содержания информации, находящейся в бухгалтерской отчетности, и запросов аналитиков результаты анализа будут несостоятельными. Анализируя показатели бухгалтерской отчетности, как правило, не принимаются во внимание варианты методологии формирования показателей отчетности. Так, в соответствии с действующим законодательством, предприятия в праве самостоятельно выбирать методы, варианты и способы учета фактов финансово-хозяйственной деятельности, что влечет к разным вариантам оценки одних и тех же показателей отчетности. Следовательно, используемая методология может отвечать требованиям одного аспекта анализа инновационного потенциала и быть совершенно не пригодна для оценки другого аспекта.

Таким образом, при проведении анализа инновационного потенциала предприятия необходимо учитывать соответствие информационного наполнения отчетности его целям.

Оценивая инновационный потенциал, в первую очередь анализируется платежеспособность предприятия, поскольку именно платежеспособное предприятие в большей степени готово к реализации инновационных проектов. При анализе

платежеспособности сопоставляется имущество субъекта хозяйствования с его обязательствами, то есть оценивается обеспечение долгов собственными активами предприятия. Бухгалтерская отчетность, составленная в соответствии с требованиями отечественного законодательства, будет являться пригодной для целей анализа платежеспособности в рамках оценки инновационного потенциала предприятия, поскольку в бухгалтерском балансе показывается имущество, принадлежащее хозяйствующему субъекту на праве собственности.

Анализ платежеспособности предполагает группировку активов по степени их ликвидности и оборачиваемости, которая требует от аналитика индивидуального подхода к «идентификации» статей баланса. Так, например, в составе внеоборотных активов, относящихся к труднореализуемым активам, может оказаться высоколиквидное имущество предприятия (ценные бумаги, котирующиеся на бирже) и наоборот в составе оборотных активов, признающихся быстрореализуемыми, может оказаться не ликвидный актив (дебиторская задолженность ненадежных контрагентов).

Анализируя платежеспособность необходимо особое внимание уделить оценке активов, выступающих в качестве обеспечения обязательств кредиторов. В рамках проведения анализа инновационного потенциала предприятия следует исходить из идеи динамической балансовой теории, то есть допущения непрерывности финансово-хозяйственной деятельности субъекта хозяйствования. Оценка приобретенного имущества в активе баланса осуществляется по себестоимости, то есть в сумме фактических затрат на приобретение, следовательно, оценка активов не удовлетворяет целям оценки платежеспособности. В целях адекватного анализа платежеспособности потребуются корректировка стоимости активов предприятия, то есть потребуются оценка активов по рыночной цене (справедливой стоимости).

В рамках анализа платежеспособности исчисляются финансовые коэффициенты платежеспособности, которые рассчитываются путем поэтапного сопоставления отдельных групп активов с краткосрочными обязательствами на основе данных бухгалтерского баланса. Рассмотрим коэффициент общей платежеспособности, который представляет собой соотношение суммы запасов, дебиторской задолженности, финансовых вложений, денежных средств и денежных эквивалентов к сумме краткосрочных обязательств. Для бесперебойного процесса финансово-хозяйственной деятельности предприятия естественным является погашение своей задолженности за счет свободных денежных средств, а не за счет продажи запасов или финансовых вложений.

Таким образом, в целях инновационного потенциала предприятия состав оборотных активов будет подлежать корректировке, а именно в качестве обеспечения текущих долгов

предприятия необходимо рассматривать только денежные средства и дебиторскую задолженность, но не запасы. Состав краткосрочных обязательств предприятия по степени их погашения не однородный, следовательно, сроки оборачиваемости статей актива, которые будут показаны в числителе коэффициентов платежеспособности, могут не совпадать со сроками оборачиваемости показателей краткосрочных обязательств, находящихся в знаменателе этих коэффициентов. Для устранения этого несоответствия к формированию коэффициентов платежеспособности можно подходить с учетом соответствия срока оборачиваемости активов и пассивов.

Оценить риск зависимости субъекта хозяйствования от привлеченных источников средств позволяет исчисление показателя финансового левериджа. Наличие различных источников финансирования деятельности у предприятия обеспечивает бесперебойный процесс финансово-хозяйственной деятельности с учетом имеющегося объема. Очень редко в современных условиях хозяйствования экономические субъекты могут обойтись без привлечения заемных источников финансирования, поэтому определенный объем деятельности попадает в зону риска прекращения финансирования. Бухгалтерский баланс, являющийся информационным источником для расчета показателя финансового левериджа, строится на принципах права собственности и взаимной обусловленности структуры актива и пассива. В соответствии с действующим законодательством в пассиве бухгалтерского баланса следует отражать только те обязательства, которые возникают при приобретении имущества предприятием. Следовательно, обязательства, возникающие при эксплуатации имущества, приносящего доход, отражения в балансе не находят (например, арендованные активы), но при этом формируют зависимость финансово-хозяйственной деятельности предприятия от привлеченных источников. Таким образом, данных бухгалтерского баланса для расчета показателя финансового левериджа в рамках оценки инновационного потенциала будет не достаточно. Балансовые данные необходимо дополнять сведениями об имуществе предприятия, приносящего доход, которые отражаются в пояснениях к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

Итак, основу оценки инновационного потенциала предприятия составляет анализ обеспеченности предприятия финансово-экономическими ресурсами. Основным источником подобного анализа выступает бухгалтерская отчетность. Информация бухгалтерской отчетности, составленной в соответствии с требованиями действующего законодательства, не в полной мере соответствует целям анализа инновационного потенциала. В статье сформулирован ряд рекомендаций, позволяющих скорректировать и расширить информационную емкость бухгалтерской отчетности для оценки инновационного потенциала предприятия. Так, при подготовке к анализу платежеспособности, в рамках

оценки инновационного потенциала, группировка активов по степени ликвидности должна производиться не по их принадлежности к оборотным или внеоборотным активам, а с учетом их реальной ликвидности на дату проведения анализа. Стоимость активов предприятия для анализа платежеспособности необходимо корректировать, приводя ее к справедливой (рыночной) стоимости. При расчете относительных показателей платежеспособности в качестве обеспечения текущих долгов предприятия необходимо рассматривать только денежные средства и дебиторскую задолженность, а также учитывать соответствие срока их оборачиваемости со сроками оборачиваемости показателей краткосрочных обязательств. Рассчитывая показатель финансового левериджа данные бухгалтерского баланса необходимо дополнять сведениями пояснений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

Список литературы

1. Алиев А. А. Об оценке обеспеченности инновационных процессов компании внутренними ресурсами // Проблемы современной экономики. – 2014. – № 2. – С. 151-153.
2. Галиева Г.Ф. Проблемы и перспективы инновационной деятельности в России // Креативная экономика. – 2010. – № 7. – С. 15-18.
3. Гусейнова А. Многофакторная модель комплексной оценки инновационного потенциала субъектов на основе теории нечетких множеств // Информация и инновации. – 2014. – № 1-2. – С. 2-20.
4. Пахомова Л. А. Эволюция концепций стратегического управления инновационной деятельностью компании // Проблемы современной экономики. – 2013. – № 4. – С. 152-158.
5. Романова И.В. Проблемы инновационного анализа в системе комплексного экономического анализа // Современные проблемы кооперации: материалы Междунар. науч.-практ. конф.; посвящ. 100-летию Рос. ун-та кооп. (Саранск, 30 окт. 2012 г.) : 2 ч. / Саран. кооп. ин-т РУК. – Саранск: ООО «ПринтИздат», 2012. – с. 167-173.
6. Романова И.В. Инновационный анализ как инструмент принятия управленческих решений // Сборник статей ежегодной всероссийской с международным участием научно-практической конференции «Актуальные проблемы экономических, юридических и социально-гуманитарных наук» : материалы научно-практической конференции. 22 ноября 2012 г. / АНО ВПО «Пермский институт экономики и финансов», 2012. – с. 116-118.
7. Романова И.В. Методика инновационного анализа предприятия // Интеграция и кооперация в решении социально-экономических проблем современного общества. Международная научно-практическая конференция профессорско-преподавательского

состава Российского университета кооперации по итогам научно-исследовательской работы в 2012 году. – Ярославль-Москва: Издательство «Канцлер», 2013. – с. 289-292.

Рецензенты:

Имяреков С.М., д.э.н., профессор кафедры мировой экономики и менеджмента АНОО ВО ЦС РФ РУК «Саранский кооперативный институт» (филиал), г. Саранск;

Поляков А.Ф., д.э.н., профессор кафедры валютно-кредитных и финансовых отношений АНОО ВО ЦС РФ РУК «Саранский кооперативный институт» (филиал), г. Саранск.