

РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕСУРСОВ: ПОИСК И ПРИНЯТИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ РЕШЕНИЙ ПО ВЫЯВЛЕНИЮ ОТЛИЧИЙ И ПРИМЕНЕНИЮ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОТДАЧИ, ВЫРАБОТКИ, ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ

Давыдянец Д.Е.¹, Зубова Л.В.², Николкина Н.Г.¹

¹*Технологический институт сервиса (филиал) ФБГОУ ВПО «Донской государственный технический университет» в г. Ставрополе Ставропольского края, e-mail:devi17@yandex.ru*

²*ФГБОУ «ВПО Санкт-Петербургский государственный экономический университет» в г. Санкт-Петербурге*

В статье раскрыты отличительные особенности показателей результативности использования отдельных видов и совокупных ресурсов: отдачи, выработки, производительности и приведены их формализации. Показано, что эффективность экономической системы выступает конечной формой результативности ее функционирования при соответствующем способе производства, является объективной исторической категорией, атрибутивной и общей для всех общественно-экономических формаций и определяется следующим образом: эффективность может быть обозначена как степень взаимного соответствия соотносимых и соподчиненных конечного результата (или эффекта) и начального и / или промежуточного результата. Подчеркнуто, что, в частности, категория экономической эффективности может быть обозначена как степень взаимного соответствия соотносимых и соподчиненных экономического эффекта и примененных или потребленных для его производства ресурсов. Доказано, что использование понятий «эффективность», «эффективно» и т. п., подразумевающая под эффективностью одну из ее конкретных форм, нельзя. Если речь идет об эффективности в смысле рентабельности работы, то надо говорить именно об этой конкретной ее форме, иначе получается не понятным, что собираются делать – то ли повышать рентабельность, то ли увеличивать убыточность.

Ключевые слова: результативность, ресурсы, показатели отдачи ресурсов, выработки ресурсов, производительности ресурсов.

EFFECTIVE USE OF RESOURCES: SEARCH AND ACCEPTANCE OF ENTERPRISE SOLUTIONS TO DETECT DIFFERENCES AND APPLICATION IMPACT INDICATORS, DEVELOPMENT, PERFORMANCE

Davydyants D.E.¹, Zubov L.V.², Nikolkina N.G.¹

¹*Technological Institute of Service (branch) FBGOU VPO "Don State Technical University" in Stavropol Stavropol Territory, e-mail:devi17@yandex.ru*

²*FGBOU "VPO St. Petersburg State University of Economics" in St. Petersburg*

The article deals with the distinctive features of the use of performance indicators of individual species and total resources: the impact, output, productivity and given their formalization. It is shown that the efficiency of the economic system is a finite form of the effectiveness of its operation with an appropriate mode of production, is an objective historical category and attribute common to all socio-economic formations and is defined as follows: efficiency can be defined as the degree of consistency and correlated subordinate outcomes (or effect) and the initial and / or intermediate results. Stressed that in particular, the category of economic efficiency may be defined as the degree of consistency and correlated subordinate economic effect and applied or consumed for its production resources. It is proved that the use of the concepts of "efficiency", "effective" and so on. N., Meaning efficiency one of its specific forms is impossible. When it comes to efficiency in terms of profitability of work, it is necessary to speak about this particular form of it, otherwise it turns out it is not clear that they are going to do - whether to raise the profitability of, or increase the loss ratio.

Keywords: effectiveness, resources, impact indicators of resources, development of resources, resource productivity.

Нередко детали, мелочи, на которые обычно не обращается внимание, которым, как правило, не придается значения в силу того, что это «само собой разумеющееся» и не требует никаких пояснений, в конечном итоге оказываются принципиально значимыми, и не

учет таких приводит к достаточно серьезным проблемам. Покажем это на одном из довольно показательных примеров.

Очень часто в научных информационных источниках, на различного уровня, в т. ч. числе и самого высокого уровня, научных конференциях, на защитах кандидатских и докторских диссертаций, в дискуссиях для аргументаций, обоснований своих положений применяют выражение «...необходимо эффективно использовать...».

Возникает вопрос: как это эффективно? В работах [2, 3] нами сформулированы определения ключевых экономических категорий «результативность» и «эффективность». С философской точки зрения *результативность представляет собой степень соответствия одной взаимодействующей противоположности другой*. Более того, во взаимосвязи с категорией «результат» категория «результативность» может быть определена и как *степень соответствия соотносимых и соподчиненных результатов*. Результативность возможно выразить и как характеристику способа движения, развития в направлении цели с последующей ее полной или частичной реализацией [2, 3].

Как известно, цель может быть либо достигнута, либо не достигнута. Этим объясняется и разнообразие форм проявления результативности как оценочной формы реализации целевой установки. При этом достижение ее может быть осуществлено как посредством рациональных, так и нерациональных способов движения.

Исходя из диалектической взаимосвязи категорий «результат», «эффект», «результативность» и «эффективность», «экономическую эффективность» как конкретную или частную форму выражения категории «эффективность» возможно определить следующим образом [2, 3]:

Эффективность экономической системы выступает конечной формой результативности ее функционирования при соответствующем способе производства, является объективной исторической категорией, атрибутивной и общей для всех общественно-экономических формаций и определяется следующим образом [2, 3]:

эффективность может быть обозначена как степень взаимного соответствия соотносимых и соподчиненных конечного результата (или эффекта) и начального и / или промежуточного результата.

В частности, *категория экономической эффективности может быть обозначена как степень взаимного соответствия соотносимых и соподчиненных экономического эффекта и примененных или потребленных для его производства ресурсов.*

Возможные формы проявления экономической эффективности приведены на рисунке 1.

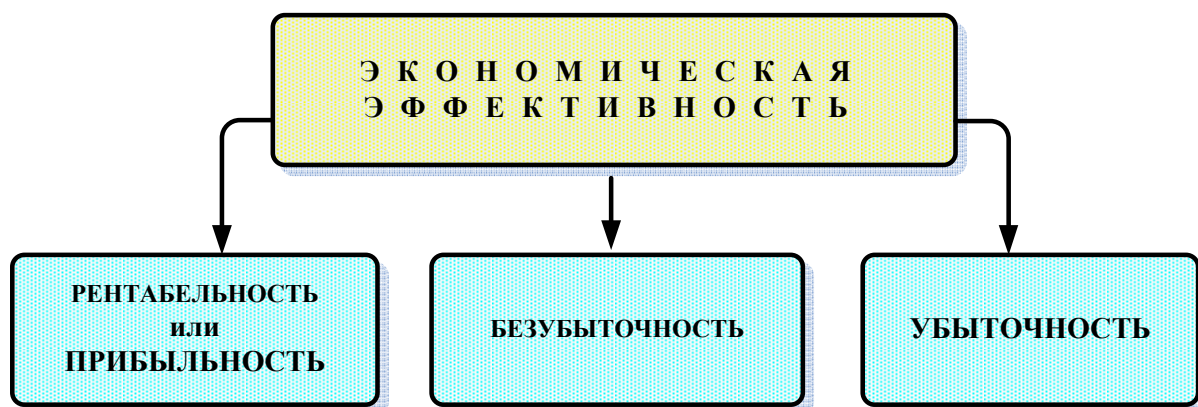


Рис.1. Классификация форм выражения категории «экономическая эффективность»

Безубыточность характеризует такое экономическое состояние, когда отсутствуют прибыль или убыток (соответственно прибыльность и убыточность). Это есть порог рентабельности. Другими словами, это состояние, при котором эффективность равна нулю, т. е. она отсутствует.

Исходя из приведенного выше, можно сделать следующий вывод:

Использовать понятия «эффективность», «эффективно» и т. п., подразумевая под эффективностью одну из ее конкретных форм, нельзя. Если речь идет об эффективности в смысле рентабельности работы, то надо говорить именно об этой конкретной ее форме, иначе получается не понятным, что собираются делать – то ли повышать рентабельность, то ли увеличивать убыточность.

Это противоречие возникает вследствие того, что эффективность может выражаться двояко, в двух формах...

Следовательно, поиск и принятие решений по выявлению различий и правильному их использованию имеют важное значение.

Показатели отдачи ресурсов. Показатели отдачи отдельных видов ресурсов приведены в многочисленных научных информационных источниках [1, 5, 6, 9 и др.].

Экономическое содержание показателей результативности: отдачи отдельных видов и совокупных ресурсов, заключается в том, что данные показатели выражают следующее:

количество полученного результата (как правило, объем реализованной продукции) *с единицы использованных ресурсов* (основных фондов, оборотных фондов и трудовых ресурсов).

Принцип построения показателей отдачи ресурсов является следствием их экономического содержания. Формализации показателей отдачи отдельных видов и совокупных ресурсов приведены в таблице 1.

Таблица 1

Показатели отдачи отдельных видов и совокупных ресурсов

Виды ресурсов	Наименование показателя	Формализация показателя
Основные фонды	Отдача основных фондов	$f_{осн} = \frac{ОР}{\Phi_{осн}}$
Оборотные фонды	Отдача оборотных фондов	$f_{об} = \frac{ОР}{\Phi_{об}}$
Трудовые ресурсы	Отдача средств, израсходованных на оплату труда	$f_{сот} = \frac{ОР}{СОТ}$
Совокупные ресурсы	Отдача совокупных ресурсов	$f_{сов} = \frac{ОР}{Рес_{сов}}$

Обозначения:

ОР – объем деятельности (объем реализации);

$\Phi_{осн.}$, $\Phi_{об.}$, СОТ, Рес_{сов} – соответственно стоимость основных, оборотных фондов, сумма средств, израсходованных на оплату труда, объем совокупных ресурсов;

$f_{осн.}$, $f_{об.}$, $f_{сот}$, $f_{сов}$ – соответственно отдача основных фондов, оборотных фондов, средств на оплату труда, совокупных ресурсов.

Показатели производительности ресурсов. Показатели производительности отдельных видов ресурсов также представлены в многочисленных научных информационных источниках [1, 5, 6, 9 и др.].

Экономическое содержание показателей результативности: производительности отдельных видов и совокупных ресурсов, заключается в том, что данные показатели выражают следующее:

количество полученного результата с единицы использованных ресурсов и в единицу времени.

Принцип построения показателей производительности ресурсов является следствием их экономического содержания. Формализации показателей производительности отдельных видов и совокупных ресурсов приведены в таблице 2.

Таблица 2

Показатели производительности отдельных видов и совокупных ресурсов

Виды ресурсов	Наименование показателя	Формализация показателя
Основные фонды	Производительность основных фондов	$F_{осн} = \frac{OP}{\Phi_{осн} \cdot t}$
Оборотные фонды	Производительность оборотных фондов	$F_{об} = \frac{OP}{\Phi_{об} \cdot t}$
Трудовые ресурсы	Производительность средств, израсходованных на оплату труда	$F_{cot} = \frac{OP}{COT \cdot t}$
Совокупные ресурсы	Производительность совокупных ресурсов	$F_{сов} = \frac{OP}{O\Phi_{сов} \cdot t}$

Обозначения:

$F_{осн}, F_{об}, F_{cot}, F_{сов}$ – соответственно отдача основных фондов, оборотных фондов, средств на оплату труда, совокупных ресурсов;

t – временной интервал.

Сравнивая формулы из таблицы 1 с формализациями из таблицы 2, можно сделать следующий вывод: показатели производительности использования отдельных видов и совокупных ресурсов отражают отдачу соответствующих ресурсов в единицу времени. Если принципиально отобразить подобную взаимосвязь схематично, то это будет выглядеть следующим образом:

$$\text{Производительность ресурсов} = \frac{\text{Отдача ресурсов}}{\text{Определенный период времени}}$$

Показатели производительности в научной литературе называют еще показателями числа оборотов или оборачиваемости, подразумевая под производительностью экономическую скорость движения капитала.

Показатели выработки. Показатели выработки отдельных видов и совокупных ресурсов – это особые показатели результативности. Они широко применялись и до сих пор используются при оценке и анализе торговой деятельности [7, 8 и др.]. Форма выражения этих показателей была выбрана именно такой – выработка, потому что в торговле не производится никаких потребительских товаров.

Если исходить из этого, то показатели выработки необходимо конкретизировать. В качестве примера используем трудовые ресурсы. В этом случае, например, выработка на одного работника торговли (v_{cot}) будет аналогом отдачи трудовых ресурсов

$$v_{cot} = \frac{OP}{COT}$$

а выработка на одного работника торговли и в единицу времени будет аналогом производительности живого труда в торговле на 1 руб. средств на оплату труда

$$V_{cot} = \frac{OP}{COT \cdot t}$$

или аналогом производительности живого труда в торговле на одного работника

$$V_{cot} = \frac{OP}{Ч \cdot t}$$

где Ч – численность работников торговли.

Список литературы

1. Анализ финансовой деятельности предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://uchit.net/catalog/Finansovyye_nauki/181693/
2. Давыдянц, Д. Е. Определения основных общенаучных и обобщающих понятий (101 авторское определение) (издание четвертое, доп.). – М.: МИРАКЛЬ, 2014. – 64 с. – ISBN 978-5-9904941-0-7
3. Давыдянц, Д. Е., Давыдянц, Н. А. Эффект и эффективность предприятия: оценка, анализ, пути повышения. – Ставрополь: Изд-во СтГАУ «Агрис», 2005. – 136 с. – ISBN 5-9596-0139-7
4. Давыдянц, Д. Е. Производительность и интенсивность: теоретико-методологические аспекты и оценка // Современные проблемы экономического развития региона: сб. научных трудов по материалам всесоюзной научно-практической конференции (г. Ставрополь, 16–18 февраля 2009 г.). – С.134-145
5. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. – М.: Инфра-М, 2009. – 536 с.
6. Система показателей эффективности использования материальных ресурсов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cribs.me/ekonomicheskii-analiz/sistema-pokazatelei-effektivnosti-ispolzovaniya-materialnykh-resursov>

7. Фридман, А. М. Экономика предприятий торговли и питания потребительского общества. – М.: Дашков и К^о, 2012. – 656 с.
8. Экономические ресурсы торгового предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа:<http://odiplom.ru/ekonomika/ekonomicheskie-resursy-torgovogo-predpriyatiya>
9. Шеремет, А.Д. Экономический анализ в управлении производством. – М., 2007. – 409 с.

Рецензенты:

Горбунов А.А., д.э.н., профессор кафедры «Экономика и управления» Ставропольского Института бизнеса и технологий «Бизнесстранс», г. Ставрополь;

Пилявский В.П., д.э.н., профессор кафедры «Экономика и управления» Ставропольского Института бизнеса и технологий «Бизнесстранс», г. Ставрополь.